



Gesamtjahr 2021:

BiMaCon-Seminarprogramm für Unternehmer, Fach- und Führungskräfte

Seminarstandort: München

Neu:
Seminare mit dem DiSG®-
Persönlichkeitsmodell

BiMaCon – BildungsManagement & Consulting
Bechsteinstraße 4 – 80804 München / ☎ +49 89 92 77 96 30 – 🌐 www.bimacon.eu

Liebe Leserin, lieber Leser,

wir möchten Sie auf Ihrem Weg in die berufliche Zukunft begleiten – und offerieren Ihnen hierfür ein ausgewähltes, didaktisch ausgereiftes und praxisorientiertes Trainingsangebot.

Die hier vorgestellten Seminare und Workshops sind Teilnehmer-offen; wir bieten Ihnen aber auch an, die Inhalte in einem speziell entwickelten Inhouse-Konzept durchzuführen, das die Details und Spezifika Ihrer Branche und Ihres Unternehmens besonders berücksichtigt.

Unsere Trainerinnen und Trainer sind hochprofessionell und jeweils Experten auf ihrem Gebiet. Langjährige berufliche Erfahrung, gepaart mit didaktischer Kompetenz ermöglichen Ihnen als Teilnehmer/-in einen effizienten und nachhaltigen Lernerfolg.

Ziel unseres Seminarangebots ist es, Ihnen konkrete Hilfestellungen für die Praxis zu geben. Dementsprechend sind unsere Kurse ganz auf das Thema Handlungskompetenz zugeschnitten.

Unsere Seminare und Workshops werden zentral und gut erreichbar in München durchgeführt. Kaffeespezialitäten, gesunde Snacks und ein Mittagessen gehören für ein erfolgreiches Training dazu.

Rechtzeitig vor Seminarbeginn erhalten Sie eine E-Mail mit allen relevanten Informationen.

Mit unserem Programm möchten wir Sie motivieren, jeden Tag noch ein Stückchen besser zu werden und – unserem Motto gemäß – Ihr individuelles Potenzial erfolgreich zu entfalten.

Es grüßt Sie herzlich

Ihr 

Marc Elstner und das gesamte BiMaCon-Team

Aufgrund der aktuellen COVID-19-Situation und um Sie gesundheitlich zu schützen, behalten wir uns vor, Kurse virtuell/online via Skype oder Zoom durchzuführen.

Übersicht über das Seminar- und Workshop-Programm

Unternehmensgründung und Finanzen

	Thema	Trainer/in	Datum
S. 5	Workshop Selbstständigkeit: „Ich gründe mein eigenes Unternehmen!“	Dr. Marc Elstner	Sa., 08.05.2021 und Sa., 04.12.2021
S. 6	Geld mit Ertragspotenzial investieren – das Einsteigerseminar	Dr. Marc Elstner	Mi., 28.04.2021 und Mi., 24.11.2021

Kommunikation, Führung und Konfliktmanagement

	Thema	Trainer/in	Datum
S. 8	Erfolgreiches Verhandeln – zum Beispiel bei Gehaltsgesprächen	Dr. Marc Elstner	Sa., 05.06.2021
S. 9	Kunden als Persönlichkeiten: Umsatzsteigernde Kommunikation mit dem DiSG®- Persönlichkeitsmodell	Dr. Marc Elstner	Sa., 03.07.2021
S. 10	Stressfreier Umgang mit Kollegen, Chefs und Mitarbeitern (Persönlichkeitstraining)	Dr. Marc Elstner	Sa., 20.11.2021
S. 11	Kompetenter Umgang mit anspruchsvollen Kunden und anderen Mit-Menschen 😊	Dr. Marc Elstner	Sa., 11.12.2021
S. 12	Kommunikative Mitarbeiterführung mit dem DiSG®-Persönlichkeitskonzept	Dr. Marc Elstner	Fr., 12.03.2021 bis Sa., 13.03.2021

Arbeitstechniken und Organisation

	Thema	Trainer/in	Datum
S. 14	Zeiteffizientes Lesen: „read with speed“	Dr. Marc Elstner	Sa., 18.12.2021

Individuelle Personalentwicklung: Coaching und Mediation

	Thema	Trainer/in	Datum
S. 31	Persönlichkeits- und Erfolgscoaching	Dr. Marc Elstner	Nach Vereinbarung
S. 32	Mediation und Konfliktbeilegung	Dr. Marc Elstner	Nach Vereinbarung



Unternehmensgründung und Finanzen



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Tageskurs:

Workshop Selbstständigkeit: „Ich gründe mein eigenes Unternehmen!“

Seminarziele:

Der Workshop unterstützt die Teilnehmenden dabei, zu klären, ob eine (Teil-)Selbstständigkeit eine berufliche Option im persönlichen Arbeitsbereich (Handwerk, Handel, Industrie oder Gesundheitswesen) darstellen kann.

Es wird aufgezeigt, welche rechtlichen, betriebswirtschaftlichen und steuerlichen Stolpersteine beim „Projekt Selbstständigkeit“ vorhanden sind – und wie diese erfolgreich gemeistert werden können. Ein Augenmerk liegt dabei auf dem Umgang mit Behörden und Institutionen (Gewerbe-/Finanzamt, Sozialversicherungsträger).

Der Einstieg in die Selbstständigkeit soll so einfach wie möglich gestaltet werden.

Auszug aus den Programminhalten:

- Von der Geschäftsidee zum eigenen Betrieb
- (Teil-)Selbständigkeit oder Voll-Unternehmertum?
- Gewerbebetrieb oder Freiberufler?
- Infos zum Finanzamt und zur Buchführung
- Sozialversicherung und Thema Scheinselbständigkeit
- Wirtschaftsrecht: Dienstvertrag und Rechnungen verfassen
- Marketing: Kundenakquise und Kundenbindung

Methodik:

Vortrag, u. a. mit Powerpoint-Unterstützung, Erfahrungsaustausch und Diskussion

Zielgruppen:

Angehende Unternehmer und Gründungswillige

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Samstag, 08.05.2021	09.30 – 16.00 Uhr	275,00 €
München	Max. 9 Personen	Samstag, 04.12.2021	09.30 – 16.00 Uhr	275,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Workshop/Halb-Tages-Kurs:

Geld mit Ertragspotenzial investieren – das Einsteigerseminar

Seminarziele:

Die Deutschen legen ihr Geld zumeist in unrentablen festverzinslichen Kapitalanlagen an – das klassische Sparbuch lässt grüßen – . Damit verliert das Geld aufgrund der Inflation täglich an Wert.

Ziel des Workshops ist es, ertragreiche Kapitalanlagemöglichkeiten aufzuzeigen und deren Vorteile zu verstehen. Die Teilnehmenden erkennen, wie sie langfristig eine Rendite erzielen können, die dazu beiträgt, Kapital zu erwirtschaften, um somit das Risiko der Altersarmut zu minimieren.

Auszug aus den Programminhalten:

- Berücksichtigung von eigenen Zielen und Anlagezeiträumen für das Risiko und die erwünschte Renditeerwartung
- Funktionsweise der Anlage in Aktien und ETFs
- Zusammenhang von Inflation und Renditeerwartung
- Depotauswahl und die Bedeutung der Kaufgebühren für den Anlageerfolg
- Investmentfonds & Co: Aktienfonds, Mischfonds, Anleihefonds
- Cost-Average-Effekt als Vorteil bei der Langfristanlage
- „Investiere nur in das, was du verstehst“

Methodik:

Vortrag, Impulsvortrag, aktiver Austausch und Diskussion unter den Teilnehmenden

Zielgruppen:

Alle, die sich über das Thema Geldanlage informieren möchten.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Mittwoch, 28.04.2021	13.30 – 17.00 Uhr	99,00 €
München	Max. 9 Personen	Mittwoch, 24.12.2021	13.30 – 17.00 Uhr	99,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Tageskurs:

Erfolgreiches Verhandeln – zum Beispiel bei Gehaltsgesprächen

Seminarziele:

Erfolgreiche Verhandlungsergebnisse sind dann erreicht, wenn alle Beteiligten überzeugende und zufriedenstellende Ergebnisse erreichen. Als beruflich Tätiger werden täglich zahlreiche Gespräche und Verhandlungen geführt: mit Lieferanten, Kunden, Kollegen oder auch mit dem Chef, wenn's um das wohlverdiente Gehalt geht.

Ziel des Seminars ist es, Techniken zu erlernen, die eine konstruktive und einen erfolgreichen Abschluss in Verhandlungssituationen ermöglichen.

Somit lassen sich bei der nächsten Verhandlungen mit dem Lieferanten Kosten einsparen oder beim nächsten Mitarbeitergespräch mit dem Chef ein verdienter Benefit generieren.

Auszug aus den Programminhalten:

- Verhandlungsphasen, Entwicklung von Verhandlungsstrategien
- Einfluss von Persönlichkeitseigenschaften bei der Verhandlung
- Fallen und Fehler bei der Verhandlungsführung
- Harvard-Verhandlungskonzept: Hart in der Sache, freundlich im persönlichen Umgang
- Gute Argumente, „richtig“ verpackt

Methodik:

Impulsgespräche, Diskussion, Simulation von Mitarbeitergesprächen/Gehaltsverhandlungen, Praxisbeispiele

Zielgruppen:

Menschen, die ihre Verhandlungsführung verbessern möchten und überzeugende Verhandlungsergebnisse (z. B. ein höheres Gehalt) erzielen wollen.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Samstag, 05.06.2021	09.30 – 16.00 Uhr	275,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Tageskurs:

Kunden als Persönlichkeiten: Umsatzsteigernde Kommunikation mit dem DiSG®-Persönlichkeitsmodell

Seminarziele:

Unterschiedliche Kunden – unterschiedliche Ansprüche.

Wenn Sie die Anliegen und Bedürfnisse Ihrer Kunden richtig deuten, treffen Sie den „richtigen Ton“ und können effektiv und zielgerichtet kommunizieren.

Das führt zu höherer Zufriedenheit und mehr nachgefragten Leistungen. Damit steigern Sie Ihren Umsatz und haben – quasi nebenbei – zufriedener Kunden.

Auszug aus den Programminhalten:

- Identifizieren der individuellen Bedürfnisse und Dienstleistungswünsche der Kunden mithilfe des DiSG-Persönlichkeitsmodells
- Spezifische und zielgerichtete Ansprache der Kunden
- Effiziente und erfolgreiche Vertragsgespräche mit charakteristischen Kundentypen
- Erreichen von Kundenzufriedenheit und von höheren Umsatzzahlen

Methodik:

Vortrag, interaktiver und erfahrungsorientierter Austausch unter den Teilnehmenden, Case Studies, Methodenwerkstatt

Zielgruppen:

Alle diejenigen, die eine noch bessere Kundenansprache erreichen wollen.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Samstag, 03.07.2021	09.30 – 16.00 Uhr	275,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / 0 89 92 77 96 30



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Tageskurs:

Stressfreier Umgang mit Kollegen, Chefs und Mitarbeitern (Persönlichkeitstraining)

Seminarziele:

Die Seminarteilnehmer/-innen lernen, dass „falsche“ Kommunikation häufig die Ursache von Konflikten oder Stress mit Mitmenschen ist. Vorgestellt werden geeignete Tools der Kommunikation, die Konflikte vermeiden helfen (z. B. „Gewaltfreie Kommunikation“ nach Rosenberg).

Darüber werden die wesentlichen Methoden und Maßnahmen zur Konfliktlösung vorgestellt und besprochen.

Auszug aus den Programminhalten:

- Konfliktursachen und deren Vermeidung (Konfliktprävention)
- Konflikte frühzeitig erkennen und auflösen (Konfliktlösung)
- Konfliktfördernde und konfliktvermeidende Kommunikation
- Grundregeln der „Gewaltfreien Kommunikation“ nach Rosenberg
- Umgang mit eigenen Emotionen und Vorurteilen
- Was brauchen Persönlichkeiten und wie reagieren sie? (DiSG)

Methodik:

Vortrag, interaktiver und erfahrungsorientierter Austausch unter den Teilnehmenden, Diskussion anhand von Praxisfällen der Teilnehmer, Case Studies und Einzelübungen

Zielgruppen:

Engagierte Persönlichkeiten, die lernen wollen, gelassen zu kommunizieren und mit schwierigen Situationen kompetent und lösungsorientiert umzugehen.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Samstag, 20.11.2021	09.30 – 16.00 Uhr	275,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / 0 89 92 77 96 30



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Tageskurs:

Kompetenter Umgang mit anspruchsvollen Kunden und anderen Mit-Menschen 😊

Seminarziele:

Ob Kollegen oder Kunden – bei einigen Menschen wird der Umgang oftmals als schwierig oder herausfordernd beschrieben. Durch geeignete Methoden und Techniken lässt sich auch mit herausfordernden Persönlichkeiten eine gute Zusammenarbeit erreichen.

Dadurch wird der persönliche Kontakt und die Kommunikation mit „Querdenkern“ entspannter und erfolgreicher.

Auszug aus den Programminhalten:

- Anliegen und Bedürfnisse unterschiedlicher Persönlichkeitstypen verstehen
- Besser reagieren in schwierigen Situationen
- Gewaltfreie Kommunikation bei Wortwahl, Stimme, Körperhaltung, Gestik und Mimik
- Praktische Tipps für den Umgang mit „schwierigen“ Personen
- Der „richtige“ Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeitstypen (gemäß DiSG®-Persönlichkeitskonzept)

Methodik:

Impulsvortrag, erfahrungsorientierter Austausch, Einzelübungen mit anschließendem Feedback

Zielgruppen:

Wissbegierige, die den Umgang mit herausfordernden Persönlichkeiten konstruktiv gestalten möchten.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Samstag, 11.12.2021	09.30 – 16.00 Uhr	275,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Zwei-Tages-Kurs:

Kommunikative Mitarbeiterführung mit dem DiSG®-Persönlichkeitskonzept

Seminarziele:

Mitarbeiterführung ist herausfordernd und zeitaufwändig. Aber nur, wenn die richtigen Konzepte und Strategien fehlen.

Überall wo Kommunikation und zwischenmenschliche Beziehungen die Arbeit maßgeblich beeinflussen, gilt es Missverständnisse zu vermeiden. Die Bedürfnisse der einzelnen Mitarbeiter sind zu berücksichtigen, um das Team erfolgreich zu führen.

Damit ist der Grundstein für eine erfolgreiche und gemeinsame Zusammenarbeit der Abteilung und des Teams gelegt!

Auszug aus den Programminhalten:

- Sie lernen sich und ihren Führungsstil (besser) kennen
- Sie verstehen die unterschiedlichen Mitarbeitertypen und ihre verschiedenen Bedürfnisse und Handlungsstrategien
- Sie lernen Ihre Mitarbeiter(innen) typgerecht und individuell zu motivieren
- Sie erkennen Ursachen von Konflikten und Strategien, und erlernen diese pro-aktiv zu vermeiden oder zu lösen
- Sie schaffen eine positive Arbeitsatmosphäre und steigern die Performance ihrer Mitarbeiter(innen)

Methodik:

Vortrag, interaktiver und erfahrungsorientierter Austausch unter den Teilnehmenden, Case Studies, Methodenwerkstatt

Zielgruppen:

Alle diejenigen, die Mitarbeiter zielorientiert und noch besser führen wollen.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 9 Personen	Freitag, 12.03.2021 – Samstag, 13.03.2021	14.00 – 17.30 Uhr 09.30 – 16.00 Uhr	590,00 €

Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30



Arbeitstechniken und Organisation



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Tageskurs:

Zeiteffizientes Lesen: „read with speed“

Seminarziele:

Die Seminarteilnehmer/-innen erkennen, welche Ursachen dafür verantwortlich sind, dass sie für das Lesen mehr Zeit aufwenden als notwendig ist.

Erklärtes Ziel ist, dass die Teilnehmer/-innen durch das Anwenden der vermittelten Schnell-Lese-Techniken ihre Lesegeschwindigkeit deutlich erhöhen.

Die erlernten Methoden helfen, die Informationsaufnahme erheblich zu steigern und einen effektiveren Umgang mit Texten zu erlernen.

Auszug aus den Programminhalten:

- Optimale Rahmenbedingungen für schnelles Lesen
- Festlegung von Leseprioritäten und Ziele des Lesens
- Aktive Informationsaufnahme
- Fixationsmethode
- Erfassen von Wortgruppen und Sinneinheiten
- Lesehemmnisse und deren Vermeidung (z. B. lautes Mitlesen)

Methodik:

Vortrag, u. a. mit Powerpoint-Unterstützung, moderierte Übungssequenzen, Erfahrungsaustausch und Diskussion, Lesen am „lebenden Text“

Zielgruppen:

Fach- und Führungskräfte, Unternehmer, Weiterbildungsteilnehmende und Studierende, die in kurzer Zeit schneller und effizient lesen möchten.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 15 Personen	Samstag, 18.12.2021	09.30 – 16.00 Uhr	290,00 €
Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30				



Individuelle Personalentwicklung: Coaching und Mediation



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Persönlichkeits- und Erfolgs-Coaching

Ziele des Coachings:

Als Manager, Unternehmer, Führungs- und/oder Fachkraft liegen zahlreiche Herausforderungen und Themenstellungen vor Ihnen. Um diese erfolgreich zu bewältigen, ist es sinnvoll, eine Begleitung auf Augenhöhe in Anspruch zu nehmen. Somit fällt es leichter, persönliche Ziele zu erreichen und berufliche Entscheidungen zu treffen.

Dabei sind Sie der Experte für Ihre individuellen Themenfelder. Der Coach unterstützt Sie dabei Ihre persönlichen Ressourcen zu entdecken und zu aktivieren. Er steuert den Coaching-Prozess über die geeignete Methodenwahl, um Ihr persönliches Ziel zu erreichen bzw. Ihre Herausforderung zu meistern.

Inhalt und Aufbau einer Coachingsitzung:

- Klärung von Themen und Anliegen
- Zieldefinition und Erarbeitung möglicher Teilziele
- Bearbeitung der Themen unter Berücksichtigung der Zieldefinition mittels geeigneter Coaching-Tools (u. a. „inneres Team“, „Wunderfrage“, Kräftefeld etc.)
- Maßnahme zur Sicherung des Coaching-Erfolg (Workloads)

Methodik:

Individuelle Coaching-Sitzungen (diverse Coaching-Tools)

Zielgruppen:

Alle Coaching-Interessierten, die einen Gesprächspartner wünschen, der richtig gut zuhören kann und mit dem man auf Augenhöhe kommuniziert.

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München bzw. nach Rücksprache	Einzelcoaching (1 Person)	Individuell/ nach Rücksprache	Individuell	Nach Vereinbarung
Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / ☎ 0 89 92 77 96 30				



Ihr Trainer:
Dr. Marc Elstner

Promovierter Business-Trainer,
zertifizierter DiSG®-Trainer und
Business-Coach, gesetzlich
lizenzierter Mediator



Mediation und Konfliktbeilegung

Ziele der Mediation und Konfliktbeilegung:

Konflikte im privaten oder beruflichen Umfeld sind alltäglich. Häufig sind Situationen so verfahren, dass sie eigenverantwortlich und/oder unternehmensintern nicht mehr gelöst werden können. Die eigene Performance und die Arbeitseffektivität von Teams wird beeinträchtigt. Hier kann ein Mediationsverfahren mit einem allparteilichen Mediator zur Streitschlichtung führen.

Wir bieten Ihnen daher die Durchführung eines objektiven und bewährten Mediationsverfahrens an, das durch einen gesetzlich zertifizierten Mediator durchgeführt wird.

Inhalt und Aufbau der Mediation:

- Klärung von Themen und Anliegen aller Konfliktparteien
- Schaffen eines sicheren Rahmens und Zusicherung von Vertraulichkeit
- Konfliktdarstellung und Themenfindung unter Berücksichtigung der Perspektiven aller Beteiligten
- Erarbeitung von Interessen und Bedürfnissen
- Lösungsfindung und treffen von Vereinbarungen

Methodik:

Mediations-Sitzungen unter Anwendung geeigneter Mediations-Tools.

Zielgruppen:

Alle Menschen, die an einer Problem- und Konfliktlösung im privaten oder beruflichen Umfeld interessiert sind.

Bitte beachten Sie: Mediation ist ein Verfahren, das auf Freiwilligkeit aller Konfliktparteien basiert!

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München bzw. nach Rücksprache	Nach Rücksprache	Individuell/ nach Rücksprache	Individuell	Nach Vereinbarung
Anmeldung und Informationen: www.bimacon.eu / info@bimacon.eu / 0 89 92 77 96 30				

1 Anwendungsbereich

Die nachfolgenden Anmeldebedingungen gelten für alle Geschäftsbeziehungen zwischen BiMaCon und dem Teilnehmer eines Workshops/Seminars oder einer Mediations- oder Coaching-Maßnahme. Sie werden mit Anmeldung anerkannt. Abweichende Bedingungen des Teilnehmers werden grundsätzlich nicht anerkannt, es sei denn, ihrer Geltung wird ausdrücklich zugestimmt.

2 Anmeldung/Buchung und Gebühren sowie Informationen zum Zahlungsverzug

Bitte richten Sie Ihre Anmeldung über das Anmeldeformular oder per Email an BiMaCon. Mit Anmeldung sind Teilnahme und Zahlung bindend. Eine Anmeldebestätigung mit Rechnung wird per Post oder E-Mail zugestellt. Die Begleichung der Teilnahmegebühren hat per Überweisung zu erfolgen, in Ausnahmefällen per Barzahlung am Seminartag. Die auf der Rechnung angegebenen Zahlungsfristen sind einzuhalten, andernfalls befindet sich der Teilnehmer im Zahlungsverzug. Skontoabzug wird nicht gewährt.

3 Zertifikat/Teilnehmer-Nachweis

Nach Abschluss der Bildungsmaßnahme erhält der Teilnehmer ein personalisiertes Zertifikat, in dem die Kursteilnahme bestätigt wird.

4 Rücktritt von Veranstaltungen

Ein Rücktritt ist bis spätestens 6 Wochen vor Veranstaltungsbeginn nur schriftlich und gegen eine Bearbeitungsgebühr möglich. Bei den Seminaren fällt eine Rücktrittsgebühr in Höhe von Euro 150,00 an. Bei späterem Rücktritt wird die gesamte Kursgebühr fällig und einbehalten. Die Abmeldung ist erst verbindlich mit einer Rücktrittsbestätigung durch BiMaCon. Rücktrittswünsche geben Sie bitte ausschließlich schriftlich BiMaCon bekannt.

Bei Coaching- und Mediations-Sitzungen müssen diese mindestens eine Woche vor dem fälligen Termin abgesagt werden. Andernfalls wird das gesamte vereinbarte Honorar für die Maßnahme fällig. Auch hier gilt: die Stornierung ist erst verbindlich mit einer Rücktrittsbestätigung durch BiMaCon. Rücktrittswünsche geben Sie bitte ausschließlich schriftlich BiMaCon bekannt.

5 Absage von Veranstaltungen

Muss eine Veranstaltung aus unvorhergesehenen Gründen, wie z. B. wegen Ausfalls eines Dozenten/ einer Dozentin, wegen ungenügender Beteiligung durch Stornierungen oder aus sonstigen organisatorischen Gründen abgesagt werden, erfolgt eine zeitnahe Benachrichtigung. Die bezahlte Teilnehmergebühr wird zurückerstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen, es sei denn, diese beruhen auf vorsätzlichem, grob fahrlässigem Verhalten oder der Verletzung wesentlicher Vertragspflichten von BiMaCon.

Im Übrigen behält sich BiMaCon in Ausnahmefällen die Änderung von Terminen, Dozenten und geringfügigen Änderungen der Seminarinhalte unter Wahrung des Gesamtcharakters der Veranstaltung und des Vertragszweckes vor.

6 Urheberrecht

Die den Teilnehmern einer von BiMaCon durchgeführten Bildungsmaßnahme zur Verfügung gestellten begleitenden Arbeitsunterlagen sind urheberrechtlich geschützt. Sie dürfen ohne Einwilligung des Urhebers nicht vervielfältigt werden.

Der Teilnehmer erklärt sich unwiderruflich mit der ggf. anfallenden unentgeltlichen Anfertigung von Ton- und Bildaufnahmen seiner Person anlässlich der Teilnahme an Weiterbildungen und Seminaren, an den angefertigten Ton-/ Bildaufnahmen gleich welchen Inhalts und gleich welcher Zweckbestimmung, ebenfalls unentgeltlich aller entstandenen oder entstehenden urheberrechtlichen Nutzungs-, Leistungsschutz-, Persönlichkeits- oder sonstiger Rechte, einschließlich des Rechts am eigenen Bildnis sowie des Namensrechts und alle Nutzungsrechte hieran, an BiMaCon einverstanden.

7 Datenschutz

BiMaCon behandelt übermittelte Daten, auch personenbezogene Daten, ausschließlich zu Zwecken der Information, Veranstaltungsorganisation und -durchführung.

8 Salvatorische Klausel

Sollten einzelne Bestimmungen dieser Allgemeinen Anmeldebedingungen ganz oder teilweise unwirksam sein, berührt dies die Gültigkeit der übrigen Regelungen nicht. Im Falle einer ungültigen Bestimmung tritt eine gültige Regelung, deren Sinn und Zweck der ursprünglichen Bestimmung nahe kommt.

Fax-Anmeldung:

+49 89 92 77 96 31

E-Mail-Anmeldung:

info@bimacon.eu

BiMaCon – BildungsManagement & Consulting

Bechsteinstraße 4 – 80804 München / ☎ +49 89 92 77 96 30 – 🌐 www.bimacon.eu

Ja, ich/wir buche(n) verbindlich das folgende Seminar:

Seminarartikel/Thema

Termin

Teilnehmer/in 1 (Vorname, Nachname)

E-Mail

Teilnehmer/in 2 (Vorname, Nachname)

E-Mail

Rechnungsadresse und Ansprechpartner:

Firma/Unternehmen

Ansprechpartner

Straße und Hausnummer

E-Mail

Postleitzahl und Ort

Telefon (und ggf. Telefax)

Die Allgemeinen Anmeldebedingungen habe ich zur Kenntnis genommen. Mit der Anmeldung werden diese anerkannt.

Datum, Unterschrift., ggf. Firmenstempel



Haben Sie Vorschläge für ein Seminar, das Sie nicht bei uns gefunden haben?

Gerne erarbeiten wir für Sie und Ihr Unternehmen interessante, neue Konzepte für Schulungen und Workshops.

Kontakt:

www.bimacon.eu
info@bimacon.eu
01 77 47 32 71 9



© BiMaCon, Stand: Oktober 2020