



Tageskurs:

Erfolgreich beeinflussen

Seminarziele:

Sie erlernen die Grundprinzipien der Argumentation, z. B.: Was ist ein Argument, wie baue ich es auf und wie stütze ich es? Sie lernen zu überzeugen, statt zu überreden. Gibt es in diesem Zusammenhang markante Schlüsselreize, die beim Gegenüber Signale auslösen? Mittels der Seminarinhalte können die Teilnehmer zukünftig manipulative Kommunikation schnell erkennen und subtile Angriffe abwehren. Auch das Bauen von eigenen, überzeugungskräftigen Argumente wird Teilnehmern danach deutlich leichter fallen.

Auszug aus den Programminhalten:

- Wie argumentiert man erfolgreich und überzeugend?
- Faire und unfaire Argumentation/Dialektik
- Cialdinis Prinzipien des Überzeugens
- Schlüsselreize und -wörter
- Abwehr von manipulativer Kommunikation
- Überzeugen vs. Überreden
- Die Kraft der Suggestion (Was ist NLP?)

Methodik:

Fachvortrag, Impulsgespräche, Tipps/Tricks, Simulation, Übungen

Zielgruppen:

Fach- und Führungskräfte, Personen, die regelmäßig vor Gruppen sprechen und ihre Positionen klar und erfolgreich an den Mann bzw. an die Frau bringen wollen.

Ihr Trainer:

Florian Ziegler

*Kommunikationsprofi,
Studium der Medien und
Kommunikation (M.A.) und
Rhetorik (M.A.).*

*Publikation von Fachartikeln
zur Rhetorik. Freischaffender
Autor mit dem Spezialgebiet
der fairen/unfairen Dialektik,
freien Rede und
Argumentation. Klassischer
Sänger und Sprecherzieher.*

Kursort:	Teilnehmer:	Datum:	Uhrzeit:	Investition:
München	Max. 14 Personen	Do., 05.12.2019	09.-17.00 Uhr	297,50 € (zzgl. USt)

Anmeldung und Informationen:  www.bimacon.eu /  info@bimacon.eu /  0 89 92 77 96 30